

MSP bodmann ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen, das seit 19 Jahren als Hersteller und Vertriebsunternehmen bundesweit und international im Diabetesmarkt etabliert ist. Wir entwickeln und vertreiben qualitativ hochwertige Produkte und Dienstleistungen, um Menschen das Leben mit Diabetes zu erleichtern.

Wir suchen ab sofort motivierte **Kundenberater und Quereinsteiger (m/w/d)** als **Setter** für unseren Standort in der Nähe des Augsburger Hauptbahnhofs.

Deine Aufgaben:

Als **Setter** ist es Deine Aufgabe, den Kontakt zu unseren Kunden aufzubauen und zu pflegen. Dies beinhaltet u.a.

- Telefonische Erstkontaktaufnahme zu Neukunden
- Telefonische Vorqualifizierung von Interessenten
- Pflege von Kundendaten in unserem CRM-System

Unser Angebot:

- Ein spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Eine sinnvolle Aufgabe und das gute Gefühl helfen zu können
- Eine faire Vergütung und viele Benefits
- Eine tolle Arbeitsatmosphäre: auf Dich wartet ein Team mit starkem Zusammenhalt und Kollegen, die sich bei Herausforderungen gegenseitig unterstützen.
- Aufstiegsmöglichkeit

Unsere Benefits:

- Vergütung, die mit Deinem Erfolg wächst
- Monatliche Gutscheinkarte -einzulösen bei regionalem Einzelhandel, Tankstellen, Lebensmittel-, Modegeschäften und vielen weiteren attraktiven Geschäften
- Du magst es sportlich? Bei uns gibt es das Job-Fahrrad oder E-Bike Deiner Wahl
- Betriebliche Krankenversicherung mit Zuschüssen zu Rechnungen für Arztbehandlungen, Brillen, Massagen etc.
- Premium Health-App für Sporttraining, Ernährung, Meditation, Schlafanalyse u.v.m.
- Attraktive Betriebsrente zum Nulltarif
- Externes Coaching mit exzellenten Vertriebsprofis

Dein Profil:

Fachliche Vorkenntnisse im Bereich Diabetes sind nicht notwendig. Du wirst intensiv eingearbeitet und lernst einen bewährten Prozess kennen, welchen Du bei deiner täglichen Arbeit anwenden wirst.

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung als Kaufmann/frau aus dem Einzelhandel oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du beherrschst die deutsche Sprache ausgezeichnet (mündlich & schriftlich).
- Du bist vertriebsorientiert und engagiert.
- Du hast ein ausgeprägtes Gespür für Kundenwünsche.
- Du telefonierst gerne und liebst es mit anderen Menschen zu kommunizieren.
- Du bist leistungsbereit auch in stressigen Situationen.
- Du bist fit im Umgang am PC und mit Standardsoftware.
- Du hast eine präzise, saubere und selbstständige Arbeitsweise.
- Du bist pünktlich und organisiert.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an bewerbung@mspbodmann.com
Dein Ansprechpartner ist Thilo Kechagias.